

# Euro life: как стать кумом королю? euro life

В Риге побывал генеральный менеджер финансово-консалтинговой компании Euro life Insurance Broker Management GmbH Михаэль Рихтер. В этом году исполняется пять лет со

дня основания Euro life Latvia и Euro life Baltic, представляющих на территории наших стран страхового концерна Grazer Wechselseitige Versicherung AG (GRAWE). В связи с этим состоялась пресс-конференция, на которой журналисты узнали много нового о рынке страхования жизни, критериях надежности страховщика и возможности в наше непростое время найти себе стабильный источник доходов.

## О пользе принципов

Наверное, 182 года назад, когда брат короля и императора Австро-Венгерской империи эрцгерцог Йохан основывал страховую компанию, он не рассчитывал на то, что в 2010 году его будут вспоминать в Риге. Это стало возможным потому, что все эти годы патрон Euro life Latvia — страховая компания GRAWE предоставляла своим клиентам поистине королевские привилегии и веда расчетливую консервативную политику.

По словам господина Рихтера, очень многие страховщики в «жирные годы» делали рискованные инвестиции с целью быстро заработать. Во многих случаях деньги — накопления клиентов — от этого пострадали, а кризис свел к минимуму число продаж, что усугубило ситуацию. У GRAWE же не было в закромах спекулятивных ценных бумаг от Lemhan brothers или фонда Медока. Кризис изъясил с рынков порядка 30% всех денег. Соответственно этот «товар» стал дефицитнее. И для того чтобы сейчас умело вкладывать ставшие ценными деньги, нужны не только определенные знания, но и принципы.

У экономического спада есть определенные плюсы. «Только когда в море становится меньше воды, становится видно, кто голый, а кто — одетый, — прибег к образу Михаэля Рихтера. — Мы не оказались голыми. В кризисный 2008 год, когда рухнули финансовые рынки, концерн заработал 11,3 миллиона евро. Это немного по сравнению с предыдущим рекордным годом, но все-таки это плюс».

Немного о принципах. Сейчас многие компании опасаются, что их купят, поскольку их акции продаются на бирже. Компании GRAWE это не грозит. Уже 182 года она по-прежнему принадлежит королевской семье и является одним из самых крупных владель-



Лучшие сотрудники Euro life Latvia и Euro life Baltic в австрийском Граце.

цев недвижимости. В австрийском Граце каждое второе здание в центре города принадлежит концерну GRAWE. В то время как недвижимость упала в цене во всем мире, только две страны, Израиль и Австрия, продемонстрировали противоположную тенденцию. Оснащенность собственным капиталом (Solvability) GRAWE составляет 481% (!). Для клиентов это означает, что в случае одновременного расторжения всех договоров компания сможет покрыть свои обязательства по страховым полисам более чем 4,8 раза.

В то время как многие пугающие финансовые корпорации баловались приписками, что стало одной из причин кризиса, GRAWE неуклонно проповедует составление баланса по принципу оценки самой низкой стоимости активов. Например, если компания в 1945 году купила здание за 30 тысяч австрийских шиллингов, или 2500 евро, а сейчас его рыночная

стоимость — 25 млн. евро, то в балансе за 2009 год будет указано 2500 евро. Тот же самое справедливо в отношении ценных бумаг и других активов. Это значит, что скрытые резервы у концерна поистине огромны.

## Австрия гарантирует

Как подчеркнула глава Euro life Latvia Нэлли Короленко, одной из главных привилегий для клиента фирмы является гарантия австрийского правительства относительно сохранности вкладов. Вы не поверите, но законодательство Австрийской Республики гарантирует клиентам все внесенные суммы взносов и даже минимальный процент в размере 2,25% годовых. В свою очередь латвийское государство возвращает с суммы вклада 26% подоходного налога, чем стимулирует культуру накоплений.

На конец 2009 года новые премии заключенных латвийской компанией договоров составили около 8 млн. евро, соответствующие страховые суммы — около 120 млн. По словам Нэлли Короленко, ситуация изменилась таким образом, что раньше клиенты оплачивали крупные годовые суммы, не задумываясь о том, как они будут платить. Теперь договоры заключается больше, хотя и на меньшие суммы, и делается это более продуманно.

## Альтернатива для энергичных

Как рассказала на пресс-конференции директор по продажам Светлана Пронегг, Euro life, это не только способ застраховать жизнь и накопить денег на будущее, обеспечить себе альтернативную пенсию или перспективы детям, но и возможность работать

без жесткого графика и привязки к месту. Сегодня, когда без работы остаются талантливые и способные финансовые специалисты, менеджеры, учителя и др., профессия страхового консультанта может быть отличной альтернативой для энергичного человека. Компания инвестирует значительные средства в профессиональный рост консультантов, проводит обучающие тренинги и семинары с приглашением признанных авторитетов в области продаж и маркетинга.

## И стар и млад

«Час» поинтересовался у Михаэля Рихтера, чем различаются риски страховщиков в благополучной Австрии и Латвии. Продолжительность жизни и качество медицины в двух странах, несмотря на практически одинаковые флаги, разные. И у нас полис должен стоить дороже. На что Рихтер сообщил, что страховщик действительно учитывает статистику смертности на определенное количество населения среди людей разных возрастов. И Австрия здесь почти ничем не отличается от Латвии, поэтому и стоимость страховки у нас не выше. Другие страны бывшего СССР, находящиеся к востоку, находятся в менее выигрышном положении.

Всего предлагается пять разных тарифов, а максимальный возраст для страхования жизни — 65 лет. Поэтому сейчас в Латвии много 60-летних, которые, что называется, впрыгивают в «последний вагон». Впрочем, немало и 20-летних. Для них существуют бонусы: если вы страхуетесь на 50 лет, то сумма вашей страховой защиты удваивается. Так, если в год вы откладывали по одной тысяче евро, то через полвека вам вернется уже 100 тысяч, и это без учета процентов.

Фирма постоянно предлагает новые продукты, например, групповой тариф, позволяющий работодателю страховать «рабочее место». Застрахованное лицо может быть заменено другим сотрудником, работающим в той же компании. Совершенно новая на рынке услуга — мобильное страхование, когда с помощью телефона с подключением к Интернету в течение 24 часов можно узнать все интересующие подробности конкретного тарифа и рассчитать размер страховой суммы.

В рамках одной статьи трудно рассказать о всем разнообразии предложений Euro life Latvia, которые рассчитаны не только на разный возраст, но и на различную величину доходов и условия, которые могут меняться в зависимости от потребностей клиента. Подробнее на все интересующие вопросы вам ответят в офисе компании по адресу: Рига, ул. Г. Астрас, 8В. Тел. 67311513, www.euro life.lv, war.grawe.eu/lv.

Павел КИРИЛЛОВ.