

# GRAWE gyvybės draudimo produktai - laiko patikrinta kokybė

**G**vybės draudimas yra tas produktas, kuris siūlo konservatyvų ir vieną saugiausių kapitalo kaupimo būdų. Ateitį galima planuoti, bet iš anksto žinoti, kas iš tiesų nutiks, neįmanoma. Kuo tvirtesnis finansinio saugumo pagrindas sukurtas, tuo esame tikresni dėl mūsų pačių ir mūsų šeimos gerovės ateityje. Turtinga darbo šioje srityje patirtimi ir naujomis rinkos tendencijų įžvalgomis su „Investuok“ žurnalo skaitytojais pasidalijo Michaelis Richteris, draudimo ir finansinių konsultacijų įmonių grupės „Eurolife Group“ generalinis vadovas.

**- Kaip vertinate praėjusių metų rezultatus?**  
 - Praėjusiais metais kompanija toliau plėtėsi. Iš 22 000 naujų mūsų kompanijos klientų daugiau nei dešimtąją dalį sudarė „Eurolife Baltic“ ir „Eurolife Latvia“ klientai. Šiuo metu dar negalime kalbėti apie tokią pat sparčią šių paslaugų plėtrą kaip 2008 m., tačiau dar kartą patvirtinome kompanijos finansinį stabilumą, kuris šiais sudėtingais laikais yra svarbus kriterijus ir visai rinkai, ir mūsų klientams. Visi klientų įnašai, patikėti Austrijos draudimo bendrovei „Grazer Wechselseitige Versicherung AG (GRAWE)“, atsidūrė patikimose rankose. Esu tuo įsitikinęs. Geriausias to įrodymas – laikas. Kompanija jau 185 m. sėkmingai darbuojasi pasaulinėje rinkoje. Pagalvokite, kiek įvykių nutiko per 185 m. GRAWE per visą tą laiką nė vienai dienai nebuvo nutraukusi veiklos ir, svarbiausia, įvykdė ir tebevykdo visus įsipareigojimus didžiuliam būriui klientų.

**- Kokią įtaką kompanijos veiklai turėjo nestabili situacija euro zonos valstybėse?**

- Gyvybės draudimo srityje darbuojasi jau 38 m. Per ganėtinai ilgą laiką turėjau galimybę stebėti pokyčius šioje rinkoje. Per praėjusius 25 m. įvyko didžiulių politinių ir ekonominių lūžių: totalitarinių režimų griuvimas, Rytų Europos šalių politinis išsilaisvinimas, spartus tokių didelių ir galingų valstybių kaip Brazilija, Indija, Kinija, Pietų Afrika ekonominis vystymasis. Gilų pėdsaką paliko ir praėję ketveri krizės metai. Nė viena Europos valstybė greitai jau nebepajėgs mokėti tokių socialinių išmokų, kokios buvo įprastos šalių gyventojams pastaraisiais dešimtmečiais. Juk pensinio amžiaus gyventojų daugėja visose šalyse, todėl vykdomos reformos, siekiama niveliuoti pensijų dydžio skirtumą arba keliamas amžiaus ribos, nuo kurių pensijos pradedamos mokėti. Atėjo metas atsiveikinti su pasenusiu stereotipiniu mąstymu ir adaptuoti prie naujų, laikotarpio diktuojamų taisyklių. Būtina suprasti, kad valstybės tiesiog nebepajėgios pasirūpinti savo piliečiais ir mokėti orią senatvę užtikrinančių išmokų. Todėl vis dažniau girdime valstybėms atstovaujančių asmenų kvietimus, skirtus visiems visuomenės nariams prisiimti atsakomybę ir patiems pasirūpinti savo ateitimi. Kaupiamasis gyvybės draudimas – geriausias būdas pasiekti šį tikslą.



**„Atėjo laikas atsiveikinti su pasenusiu stereotipiniu mąstymu ir adaptuoti prie naujų, laikotarpio diktuojamų taisyklių – tenka visiems visuomenės nariams prisiimti atsakomybę ir patiems pasirūpinti savo ateitimi“**, – sako Michaelis Richteris, draudimo ir finansinių konsultacijų įmonių grupės „Eurolife Group“ generalinis vadovas.

**- Kuo skiriasi požiūris į draudimo paslaugas Austrijos ir Rytų Europos rinkose?**

- Mes dirbame ir pažįstame Latvijos, Lietuvos, Moldovos, Ukrainos, Bulgarijos rinkas, planuojame plėstis ir kitose šio regiono šalyse. Vakarų Europos šalyse asmeninių finansų kaupimas yra priskiriamas prie šeimos tradicijų, kurios perduodamos iš kartos į kartą. Formuojant finansinę šeimą ateitį dalyvauja kelios kartos. Vos tik gimus kūdikui artimieji įsigyja kaupiamąjį draudimo polisą, taip paklodami finansinį pamatą naujagimio ateičiai. Vaikas vėliau jau sąmoningai pats perima atsakomybę už tą „finansinį namą“, kurį ant gimdytojų pakloto pamato pastatys. Be to, draudimo polisų sąlygos yra lankstesnės, draudimo įmokas galima ir padidinti, ir sumažinti, ir pristabdyti.

**- Kokie gyvybės draudimo produktai populiariausi?**

- Kaip rodo tyrimai, labiausiai paplitęs kaupiamasis gyvybės draudimas. Nors rinkai pateikiame ir kitų paklausių gyvybės draudimo produktų, pvz., susietų su investiciniais fondais, su įnešto kapitalo sugrąžinimo garantija. Šiuo metu kompanija GRAWE Lietuvos ir Latvijos gyventojams siūlo šešis pagrindinius gyvybės draudimo produktus.

**- Kokie esminiai pastarojo laikotarpio įstatymų pokyčiai susiję su draudimo kritimi?**

- Draudimo kompanijos užduotis – reaguoti į rinkos pokyčius, taip pat laikytis visų galiojančių įstatymų normų. Vieną jų, ES direktyvas atitinkantis „Unisex“ tarifas, pagal kurį skaičiuojamos draudimo įmokos nuo 2012 m. gruodžio 21 d., yra suvienodintos vyrams ir moterims. Be to, GRAWE, kaip ir visos kitos Austrijos draudimo kompanijos, garantuoja šios šalies finansų priežiūros institucijų potvarkiu nustatytą 1,75 % pelningumą visoms naujoms draudimo sutartims.

**- Kaip vertinate dar euro neturinčių Baltijos šalių ketinimus artimiausiu metu eurą įsivesti?**

- Manau, šis veiksmas turės teigiamų pasekmių. Tai reikš, kad šalys sėkmingai susidorojo su didžiuliais iššūkiais ir, įsivedus eurą, atsiskaitymas su kitomis šalimis, tarp jų ir Austrija, vyks ta pačia valiuta. Mūsų pranašumas tas, kad visos GRAWE kaupiamojo gyvybės draudimo sutartys nuo 2005 m. sudaromos eurais, tad kompanijos klientams nereikės nerimauti dėl to, kokiu kursu bus perskaičiuotos jų kaupiamosios įmokos.

**- Ar planuojate pristatyti naujų produktų Baltijos regione?**

- Taip. Įvertinusi susidomėjimą GRAWE produktais, paklausa ir rinkos diktuojamas aktualijas, kompanija parengė unikalių produktų, kuris pradedamas teikti šiais metais – „GRAWE Excellent Elite“.

Jo išskirtinumas – su gyvybės draudimu papildomai suteikiamas draudimas nuo tam tikro skaičiaus ypač sunkių ligų, be to, draudimo garantijos automatiškai įsigalioja ir apsidraudusiojo vaikams. Esu įsitikinęs, kad šis produktas bus aktualus ir populiarus Baltijos regione. ■