

# „Eurolife“ – už garantuotą ateitį

**G**vyybės draudimo ir papildomų draudimų pardavimo bendrovė „Eurolife Baltic“ Lietuvoje nuo šių metų vidurio planuoja įvesti naują produktą – pensines išmokas iki gyvos galvos, pensines išmokas apibrėžtą laikotarpį ir iki 2010 metų pabaigos užimti 9 proc. Lietuvos gyvybės draudimo rinkos.



„Krizė atskleidė, kad konservatyvi investavimo strategija yra patikimesnė“, – pabrėžia „Eurolife Insurance Broker Management GmbH“ generalinis direktorius Michaelis Richteris.

„Eurolife Baltic“ užsiima gyvybės draudimo polisų ir papildomų paslaugų pardavimu. Šiuo metu bendrovė Lietuvos klientams siūlo penkias gyvybės draudimo programas ir du papildomo draudimo variantus.

Netrukus Lietuvoje bus pristatytas dar vienas produktas – tai pensinės išmokos iki gyvos galvos. „Kompanija „Eurolife Baltic“ Lietuvoje veikia jau penktus metus. Šių metų viduryje pasibaigs pirmosios trumpiausio laikotarpio pensinio draudimo sutartys ir įtrauksime naują produktą: pensijų išmokas iki gyvos galvos arba pensijų išmokas pasirinktą laikotarpį“, – sako Vestina Kanclerytė, „Eurolife Baltic“ biuro vadovė.

## KONSERVATYVUS POŽIŪRIS

„Eurolife Baltic“ Lietuvos rinkoje veikia nuo 2005 metų. Nors praėjusieji metai buvo itin sunkūs visam finansiniam sektoriui, įskaitant ir gyvybės draudimą, „Eurolife Baltic“ nuo veiklos pradžios pasiekė 60 proc. augimą ir metus baigė pelningai. „Manau, kad tai lėmė augantis žmonių supratimas, kaip svarbu pasirūpinti savo ir artimų žmonių ateitimi, būsimu finansiniu saugu-

mu“, – teigia „Eurolife Latvia“ ir „Eurolife Baltic“ generalinė direktorė Nelli Korolenko.

„Eurolife“ platina draudimo partnerės iš Austrijos „Grazer Wechselseitige Versicherung AG“ (GRAWE) draudimo produktus. GRAWE siūlo ilgalaikio kaupimo produktus su garantuota grąža ir gyvybės draudimu. Sutartis yra pasirašoma tiesiai su kompanija GRAWE, turto valdymas reguliuojamas ir prižiūrimas pagal Austrijos įstatymus – tai esminis privalumas.

**Kas antras austras  
pensijai kaupia priva-  
čiame fonde, o  
Lietuvoje III pakopos  
pensijos kaupimo  
sutartį yra sudaręs  
tik kas šeštas pilietis.**

„Grazer Wechselseitige Versicherung AG“ Austrijoje veikia jau 182 metus ir turi ilgą patirties istoriją. Kompanija laikosi itin conserva-

tyvios investavimo strategijos, todėl garantuoja minimalią riziką ir netgi kriziniais laikotarpiais sugeba išlaikyti augimą ir teigiamus rezultatus. „Prieš 25 metus aš į tokias kompanijas kaip GRAWE žiūrėjau kiek sarkastiškai. Jų strategija man atrodė niūri ir nuobodi. Šiandien aš galvoju priešingai – tai įdomi ir labai apgalvota strategija“, – tvirtina „Eurolife Insurance Broker Management GmbH“ generalinis direktorius Michaelis Richteris.

## PATIKIMI PENSIJŲ FONDAI

Lietuvoje pensijų kaupimo srityje 2004–2008 metais apie 70 proc. įmokų keliaudavo į investicinius fondus. Tai reiškia, kad buvo galima tikėtis aukštų procentų, tačiau ir didelės rizikos. „Dauguma draudimo bendrovių investuoja į fondus, kurių vertė svyruoja stipriai, ypač krizių metu. Šiandien turime labai daug gyvybės draudimu nusivylusių klientų, nes investicijos į fondus nepateisino lūkesčių“, – pastebi M. Richteris.

GRAWE investuoja tik į labai nedidelės rizikos vertybinius popierius ir nekilnojamąjį turtą: 75 proc. į A klasės vyriausybės vertybinius popierius, 13 proc. – į nekilnojamąjį turtą, 7 proc. – į valstybės skolą, 5 proc. – į akcijas. GRAWE priklauso apie 10 mln. kv. m nekilnojamojo turto Austrijoje. Tokia investavimo strategija garantuoja nedidelę, tačiau labai stabilią kapitalo grąžą. 2009 metais, kai didelė dalis bendrovių patyrė kritimą, GRAWE grąža sumažėjo vos 0,5 proc.: nuo 4,75 proc. 2007 metais iki 4,3 proc. 2009 metais.

Investicijoms į gyvybės draudimą ir pensijų fondus garantijas (2,25 proc.) teikia Austrijos vyriausybė. Net jei nebūtų vyriausybės garantijų, GRAWE gali drąsiai teikti šimtaprocentines investicijų garantijas, nes pagal turimą turtą yra pasirengusi padengti visus savo skolos įsipareigojimus 481 proc. GRAWE patikimumą įvertino ir tarptautinė reitingų agentūra „Standard & Poor's“, suteikusi aukštą A reitingą.

## DĖMESYS KONSULTANTŲ KVALIFIKACIJAI

Anksčiau pasiūlymas dirbti draudimo konsultantu buvo sutinkamas su atladžia šypsena, tačiau šiaandien, kai Baltijos šalyse nedarbas yra stipriai išaugęs, šios profesijos populiarumas auga. Kartu keičiasi ir požiūris į draudimo konsultantus.

„Eurolife“ pastebėjo, kad tokios specialybės kaip draudimo agento nemoko jokioje mokykloje. Todėl „Eurolife“ ypatingą dėmesį skiria įvairiems mokymams, kuriuose dalyvauja visi nauji ir esami „Eurolife“ konsultantai. „Mūsų konsultantai yra apmokomi rinkodaros, verslo vadybos pagrindų, laiko planavimo, psichologijos. Kas mėnesį vyksta seminarai, papildomi mokymai“, – pasakoja „Eurolife Latvia“ ir „Eurolife Baltic“ pardavimo direktorė Svetlana Pronegg.

Kad kuo greičiau ir efektyviau vyktų klientų aptarnavimas, GRAWE diegia naujas technologijas. Nuo praėjusių metų susidomėjusieji GRAWE draudimo galimybėmis per kelias minutes gali gauti konkrečią informaciją apie sutarčių sąlygas ir asmeniškai jiems paruoštus skaičiavimus internetu ir mobilioju telefonu.